

Attirer des anges investisseurs

On ne vous apprend rien de nouveau : vous aurez besoin d'argent... de beaucoup d'argent. Les anges investisseurs font partie des bailleurs de fonds qui pourraient vous apporter une part de votre capital de départ.

Q: Qui sont ces investisseurs providentiels?

R : Ce sont des personnes avec des moyens qui investissent un certain pourcentage de leur patrimoine dans de nouvelles entreprises à risque en espérant une rentabilité supérieure à celle que peuvent leur offrir les banques, des CPG ou le marché boursier. Les anges investisseurs viennent occuper le créneau entre, d'une part, les capitaux apportés par la famille et les amis et, d'autre part, les investisseurs de capital de risque, qui n'investissent normalement pas en dessous de 1 million de dollars. Les anges investissent leurs propres capitaux, les fonds d'une entreprise ou d'un trust qu'ils contrôlent.

Q: Qu'est qu'ils recherchent?

R : Ils sont à la recherche d'entrepreneurs qui savent ce qu'ils font et ont confiance en leur projet. Avant de parler à un ange investisseur, réfléchissez bien à ce que vous pouvez leur offrir et à ce dont vous vous attendez de leur part. De leur côté, les anges s'attendent à:

- **Un plan d'affaires:** ne songez même pas à rencontrer un ange investisseur si vous n'avez pas élaboré un plan solide concis – pas plus de 10 pages – et comprenant des prévisions financières détaillées pour les deux premières années.
- **Un investissement de votre part:** ils voudront savoir combien d'argent vous comptez investir. Vous devez donner l'exemple pour attirer les investisseurs. Vous n'êtes cependant pas obligé à investir de l'argent liquide; de l'équipement ou un local pour votre bureau sont des investissements parfaitement valables.
- **Une part de l'entreprise:** vous devrez renoncer à une portion de votre entreprise. Décidez combien vous êtes prêt à céder en échange de capitaux. Certains investisseurs voudront aussi jouer un rôle actif dans l'entreprise ou siéger en tant que conseillers au conseil d'administration de l'entreprise.
- **Une issue claire:** donnez à votre investisseur un avant-goût des récompenses qui l'attendent au bout de cinq ans : comptez-vous vendre l'entreprise? Franchiser? Constituer une société? L'ange voudra savoir comment il pourra gagner dix fois le montant investi.

Trouver des anges investisseurs.

Quelqu'un parmi vos contacts peut connaître un potentiel ange investisseur. Annoncez à votre réseau personnel – famille, amis, collègues, banquiers, professionnels – que vous cherchez des investisseurs. Vous trouverez aussi des anges sur Internet ou par l'entremise d'un courtier en placements.

L'accord

Convaincre un ange investisseur prend plus d'une rencontre. Ils connaissent bien le monde des affaires; si vous parvenez à en intéresser un à votre projet, il vous écoutera et, en privé, il examinera votre plan à la loupe. Après avoir fait les vérifications pertinentes, il décidera s'il vous prête de l'argent et à quelles conditions.

Une fois que vous avez un début d'accord, faites-le rédiger par un avocat pour qu'il réunisse toutes les garanties juridiques.

Et s'il n'y a pas d'accord, ne désespérez pas. Essayez de connaître les raisons du refus et utilisez cette information pour mieux vous préparer à l'avenir.

Afin d'accéder à d'autres articles,
visitez notre Centre pour entreprises en démarrage à bell.ca/demarrer.

